Steig- und GerüstSysteme

Wir suchen dich!

Gebietsmanager (m/w/d) Außendienst

Wir suchen dich!

Zur Verstärkung unseres Teams im Geschäftsbereich **Professional** suchen wir im Zuge einer altersbedingten Nachfolge ab sofort eine verantwortungsbewusste und engagierte Persönlichkeit in **Vollzeit** als **Gebietsmanager (m/w/d) Außendienst Professional für die Postleitzahlregion „0“ mit den Verkaufsgebieten Leipzig, Halle, Jena, Chemnitz und Dresden**.

Deine neue Herausforderung

Du hast ein Gespür für Kundenbedürfnisse, erkennst Marktpotenziale und bringst eine hohe Eigenmotivation mit? Du liebst den direkten Kundenkontakt, bist überzeugungsstark und möchtest aktiv zur Umsatzsteigerung und Markenstärkung beitragen?

Bei uns bist du genau richtig!

Wir – **die KRAUSE-Unternehmensgruppe** – sind seit mehr als 125 Jahren einer der international bedeutendsten Hersteller innovativer Steig- und GerüstSysteme für Industrie und Handel. Wir produzieren an internationalen Standorten und begeistern tagtäglich unsere Kunden weltweit durch unser innovatives Produktportfolio und unseren engagierten Service.

Mitarbeitervorteile!

- Bike Leasing
- Wechselnde Gesundheitsaktionen im Jahr
- Homeoffice
- Flexible Arbeitszeiten
- Get together und Mitarbeiterfeste
- Individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten
- Bezahlte Freistellung zu bestimmten Anlässen
- Mitarbeiter werben Mitarbeiter
- KIM – Betriebliches Vorschlagswesen
- Geschenke / Zahlungen bei besonderen Anlässen
- Zuschuss Fitness-Studio / EGYM Wellpass
- Zuschuss zur Altersvorsorge / VL

Das erwartet dich!

+ Professioneller B2B-Vertrieb von Steigsystemen und Sonderlösungen (z. B. Arbeitsplattformen, Maschinenzugänge, Dacharbeitsstände) in Industrie und Handel (PVH)
+ Strategische und operative Betreuung deines Verkaufsgebiets
+ Gebietsmanagement gemeinsam mit einem kompetenten Innendienst-Team
+ Überführung von Kundenanforderungen in vertriebliche Standardprodukte und Services; Darüber hinaus konzipierst du kundenspezifische Projektlösungen in Zusammenarbeit und Abstimmung mit deinem technischen Support
+ Umsatzsteigerung bei Bestandskunden und gezielte Neukundengewinnung
+ Regionale Umsetzung von Vertriebskonzepten in Zusammenarbeit mit dem gesamten Vertriebsteam und weiteren Unternehmensbereichen
+ Repräsentation der Marke KRAUSE vor Ort beim Kunden und auf Messen
+ Kontinuierliche Marktbeobachtung und Wettbewerbsanalyse
+ Eigenständige Durchführung von Verkaufsgesprächen inklusive Preisverhandlungen
+ Schnittstellenmanagement und Zusammenarbeit mit den Bereichen Marketing, Technik, Innendienst

Das bringst du mit!

+ Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung/Studium
+ Idealerweise mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb
+ Ausgeprägtes technisches Verständnis, um Kunden fachgerecht zu beraten und individuelle Lösungen anzubieten
+ Hohe Kunden- und Serviceorientierung sowie Verhandlungsgeschick
+ Eigenverantwortliche, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
+ Sicheres Auftreten, Kommunikationsstärke und Begeisterung für unsere Produkte und Services
+ Gute Kenntnisse in MS Office, CRM und SAP
+ Reisebereitschaft innerhalb des Verkaufsgebiets und gelegentlich darüber hinaus
+ Wohnhaft in der Umgebung Dresden, Leipzig, Halle oder Chemnitz
+ Führerschein Klasse B

Kollegiale Zusammenarbeit, Respekt im Umgang miteinander und Spaß bei der Arbeit bilden wesentliche Werte unserer Unternehmenskultur. Wenn dir das genauso wichtig ist wie uns, bewirb dich jetzt!

Bitte füge deiner Bewerbung deinen frühestmöglichen Eintrittstermin und deine Entgeltvorstellung (Jahreswert) hinzu.

Jetzt bewerben!

HR@krause-systems.de

* Bezeichnungen richten sich immer an alle Geschlechter

KRAUSE-Werk GmbH & Co. KG
Am Kreuzweg 3 • D-36304 Alsfeld • Tel.: 06631 / 795 - 104
HR@krause-systems.de

QUALITY Since 1900