



CDI

DES QUE POSSIBLE

**BABYMOOV**  
**RECRUTE**

**UN/UNE CHEF DE SECTEUR,  
RESPONSABLE GRANDS COMPTES**



Clermont-Ferrand



## MISSIONS

Nous recherchons un(e) Chef de secteur et Responsable Grands comptes pour rejoindre notre équipe commerciale. Ce poste sera rattaché à la Direction commerciale. Vous êtes à la fois stratège et opérationnel : en tant que Responsable Grands Comptes & Développement Réseau, vous gérez un portefeuille de clients clés au national tout en pilotant le développement commercial sur le terrain, au sein d'un secteur géographique de quelques départements situés autour de notre siège social de Clermont-Ferrand.

Vous jouez un rôle charnière entre les négociations centrales et la réalité terrain en point de vente. Vous assurez le suivi et l'animation des enseignes tout en garantissant une exécution optimale des accords commerciaux dans votre secteur.

Les responsabilités principales seront :

- Gérer et développer un portefeuille de grands comptes
- Négocier les accords commerciaux annuels et les dispositifs promotionnels dans une logique de rentabilité
- Déployer ces accords dans les réseaux via un accompagnement terrain régulier (visites magasin, animation, relation terrain avec les équipes locales)
- Assurer la visibilité, la présence et la dynamique commerciale des trois marques du groupe dans les points de vente
- Participer à la définition de la stratégie commerciale avec la Directrice de BU
- Assurer un reporting régulier de votre activité (CRM, prévisions de vente, suivi des objectifs)

## PROFIL

Diplômé(e) d'une formation en commerce (Bac+3 ou équivalent), avec une expérience réussie (2 ans minimum) en tant que KAM ou chef de secteur évolutif, idéalement dans un secteur similaire, pour réussir son intégration dans ce poste le(la) candidat(e) idéal(e) devra :

- Avoir le Babymoov Spirit : aimer le challenge, travailler en équipe, et les moments conviviaux...
- Avoir une aisance dans les environnements B2B, notamment avec les centrales ou les réseaux spécialisés
- Avoir une forte capacité de négociation, un esprit d'analyse et le sens du terrain
- Maîtriser les outils CRM et Excel
- Être autonome et proactif

Si vous vous reconnaissez dans ce profil, n'hésitez plus, postulez en envoyant votre candidature à l'adresse :

**[babymoov-3972@candidatus.com](mailto:babymoov-3972@candidatus.com)**

*En lien avec notre philosophie d'ouverture et de diversité, nous étudierons, à compétences égales, toutes les candidatures dont celles de personnes en situation de handicap.*